

EL CATALONIA/IFC TRUST FUND

El Consorci de Promoció Comercial de Catalunya (COPCA), adscrit al Departament de Comerç, Turisme i Consum de la Generalitat de Catalunya, ha constituït un fons fiduciari de consultoria amb la Corporació Financera Internacional (CFI, en anglès IFC) del Grup Banc Mundial.

Els Fons de Consultoria són instruments de política comercial per a la internacionalització de les empreses del sector serveis i han esdevingut molt efectius per a la internacionalització de consultores de països com els nòrdics, amb economies de tamany similar a la catalana, i per tant, amb les mateixes dificultats a l'hora de competir amb les grans empreses consultores en licitacions internacionals obertes.

El Catalonia/IFC Trust Fund facilitarà l'accés dels consultors, empreses i entitats catalanes a la participació en els projectes internacionals que financen les organitzacions internacionals. Precisament aquest va ésser identificat com un dels punts febles de la internacionalització de la nostra economia i recollit com a línia a impulsar tant en l'Acord Estratègic per a la Internacionalització, la Qualitat de la Ocupació i la Competitivitat de l'Economia Catalana, com en el Pla per a la Internacionalització de l'Empresa Catalana 2005-2008. Una de les iniciatives d'aquest Pla determina l'establiment d'un fons de consultoria internacional amb un organisme multilateral en el marc del Programa de Contractació Pública Internacional (CPI).

El Catalonia/IFC Trust Fund té una dotació de 1.000.000 EUR per finançar serveis d'assistència tècnica en projectes que la CFI finança a països en vies de desenvolupament (PVD). Com a mínim el 75% d'aquest import es licitarà i adjudicarà a empreses catalanes. La xifra restant es reserva per finançar imprevistos i despeses locals sobre el terreny.

El COPCA ha establert una priorització sectorial i geogràfica entre els àmbits més representatius de l'oferta de consultoria catalana. Per aquest motiu, ha previst que els projectes s'executin principalment en els sectors salut, turisme, medi ambient, infraestructures, agroindústria, i suport i desenvolupament de les pimes. Geogràficament s'ajudarà a consolidar el potencial català en àrees on ja existeix experiència en aquest àmbit com la Mediterrània i l'Amèrica Llatina, al mateix temps que es potenciaran zones com la Xina, Rússia i l'Índia.

La previsió és que en tres anys es financin uns 20 projectes per un valor que oscil·larà entre els 30.000 i els 150.000 euros. No obstant, el COPCA es reserva el dret a reposar fons un cop s'hagi consumit el 80% de l'import inicial si aquest instrument demostra ésser tan útil com s'espera.

La finalitat del Catalonia/IFC Trust Fund és la creació d'un instrument que afavoreixi la internacionalització de les empreses catalanes d'aquest sector proporcionant l'accés privilegiat a les oportunitats de negoci de les organitzacions internacionals.

La CFI, l'entitat escollida per l'establiment del fons, és una de les cinc que constitueixen el Grup Banc Mundial. Amb seu a Washington té oficines arreu del món. Des del 1956 promou la inversió sostenible en el sector privat dels PVD com a mesura de reducció de la pobresa i millora de les condicions de vida dels seus habitants. En tots aquests anys ha esdevingut la major font multilateral de crèdits pel finançament de projectes en el sector privat als PVD i, per tant, un actor de primer ordre a tenir compte per totes aquelles consultores que volen posicionar-se en aquest àmbit.

L'any 2005, la CFI comptava amb 178 estats membres. Aquest mateix any la seva cartera de projectes va ser de 19.300 Milions USD amb projectes de 1.314 empreses a 119 estats.

El 1986 la CFI va establir el *Advisory Services Department* per proporcionar consultoria d'assistència tècnica, principalment a governs, amb la participació privada en infraestructures i altres serveis públics, així com la reforma de sector públic. Per potenciar l'èxit de la iniciativa, el 1998 es va crear la figura dels Fons Fiduciaris que han fet possible el finançament d'uns 150 projectes l'any per un valor al voltant dels 20 Milions USD anuals, xifra que representa gairebé la quarta part de tota l'assistència tècnica que realitza la institució.

Fins a l'actualitat, s'han constituït 23 fons fiduciaris, tradicionalment exclusius dels estats. La CFI recentment ha obert aquesta possibilitat a les entitats subestats que ja són *de facto* actors rellevants tant en la internacionalització de les seves economies com en la cooperació internacional.

Catalunya ha esdevingut la quarta entitat no estatal que subscriu aquest acord després dels estats de Baviera i Saxònia (Alemanya) i Valònia (Bèlgica), essent així una iniciativa novedosa en l'estat espanyol.

En el procés d'adjudicació de contractes, el COPCA es compromet a difondre l'oferta de consultoria catalana entre els responsables de la CFI. En el moment en què es detecti la necessitat de realitzar assistència tècnica i se sol·liciti finançament al Departament de Fons Fiduciaris, el COPCA podrà incloure aquest projecte en la seva cartera perquè l'executi una empresa catalana. A més, haurà de comprovar que coincideixi amb les prioritats geogràfiques i sectorials esmentades.

Si el projecte obté el vist-i-plau, la CFI obre el procediment de licitació on les empreses interessades hauran d'enviar les ofertes a Washington i esperar la resolució d'adjudicació a la millor oferta segons els procediments habituals del Grup Banc Mundial.

En aquest procés, el rol del COPCA és el de difondre les oportunitats, vetllar perquè una empresa catalana sigui l'adjudicatària, i prestar la informació i suport necessari a les empreses catalanes interessades en un entorn de lliure competència.

Una conseqüència immediata de la major participació catalana en la contractació pública internacional serà l'augment del mercat potencial, ja que gràcies als projectes finançats per les Institucions de Finançament Internacional els PVD esdevenen mercats molt més segurs i estables.

No obstant, l'objectiu fonamental que s'espera d'aquesta iniciativa és que l'experiència i el treball en la contractació pública de les organitzacions internacionals, i les referències aconseguides gràcies a aquest instrument, es tradueixin en un coneixement profund de les dinàmiques i procediments propis de la contractació de les organitzacions internacionals, i per tant, posicionin millor el sector de consultoria catalana davant les oportunitats de negoci de milers de milions de USD.

Una conseqüència directa és que els projectes executats per consultores gràcies als fons fiduciaris establerts pels seus governs, els permeten salvar l'obstacle de la falta d'experiència internacional, i aconseguir demostrar el coneixement i potencial que es tradueix en contractes futurs en els processos de licitació competitiva oberta.